

Senin, 15 Januari 2024

FM-CC-AAJI-006-00

|                |                                            |
|----------------|--------------------------------------------|
| Judul          | Menjalani Never Ending Journey             |
| Nama Media     | Kontan                                     |
| Newstrend      | Profil Presiden Direktur Zurich Topas Life |
| Halaman/URL    | hal 12                                     |
| Tanggal Berita | 13/01/2024                                 |
| Sentimen       | positive                                   |

## Menjalani Never Ending Journey

Kisah Presiden Direktur Zurich Topas Life Richard Ferryanto membangun karier

Ferry Saputra

**K**endati tidak pernah bersiap menjalani karier di industri asuransi, Richard Ferryanto kini justru jatuh hati pada industri ini. Berkat keseruanannya meniti karier di industri asuransi, Richard kini diberikan amanah untuk menjadi Presiden Direktur PT Zurich Topas Life.

MENIKUNTI posisi tertinggi di salah satu perusahaan asuransi yang memiliki nama besar tak pernah terbagangkan oleh Richard Ferryanto. Pria yang sekarang dipercaya menjabat sebagai Presiden Direktur di Zurich Topas Life ini menuturkan, ia sama sekali tidak pernah berpikir berkavensi di dunia asuransi.

Bahkan ketika memilih bidang ilmu saat menoreh pendidikan tinggi pun, ia sama sekali tidak memperkirakan pekerjaan di industri asuransi. Richard berkeas, saat pertama kali kuliah, ia memilih mengambil jurusan teknik industri.

Richard merupakan sajian teknik industri lulusan Universitas Tsinghua, Jakarta. Menurut dia, ilmu teknik industri memiliki penekanan menarik. Di sisi ia belajar mengenai proses dan juga manajemen proses.

Usai menamatkan pendidikan sarjana di 2001, Richard kemudian melanjutkan mengambil gelar S2. Ia kemudian kuliah di University of Melbourne, Australia. Di universitas ini, ia mengambil bidang bisnis dan perdagangan, serta lulus di 2003. Pada saat itu, dunia asuransi bukanlah jenjang karier yang ingin ia lanjut. Richard memutuskan, saat itu ia

berminat mengerjakan dunia manajemen. Tapi arang takdir berlagu ke arah lain. Richard adalah orang yang sangat menghayati pandangan orangtuanya. Ia juga selalu menantikan pendidikan S2 kala itu, diarahkan ayahnya mendidik Richard untuk mengisi kejurang karier di industri asuransi. Akibatnya, sang ayah melibur barang pelang di industri tersebut. "Ayah saya menanamkan prinsip di tengah kesulitan atau di tengah krisis, selalu ada kesempatan," kesang dia.

Karena kesang dan optimisme yang diberikan ayahnya, Richard pun memanfaatkan itu untuk fokus meniti karier di industri asuransi. Richard menindak kerjanya di dunia profesional dengan bergabung di AIA Indonesia, yang kala itu masih bernama Asuransi Lippo, di akhir 2003.

Richard cukup lama berkarier di perusahaan yang juga sempat berganti nama menjadi AIG Life ini. Ia sempat diangkat menjadi Account Manager. Pada Februari 2012, Richard akhirnya memutuskan keluar dan pindah ke Asuransi Jiwa Manulife Indonesia.

Sekolah itu, ia cukup banyak bertanggungjawab ke berbagai perusahaan asuransi lainnya, seperti BDO Life, FWD, dan Sun Life Indonesia. Sampai akhirnya, pada Mei 2021 lalu, ia berhadiah di Zurich Topas Life.

### Prospek cerah

Richard berkeas, di awal berkarier, ia masuk di bidang distribusi sebagai analis. Tugasnya menganalisis bisnis. Setelah satu setengah tahun, dia kemudian dipercaya untuk memimpin sales dari distribusi langsung. Lalu, ia mengikuti dunia enter sebagai tahun tahun. Dengan demikian, ia banyak berinteraksi dengan *renewal*, juga dengan penjualan dan manajemen penjualan. Ia juga merelasi jalur distribusi *businessowner* sebagai akhirnya bergabung di Zurich Life.

Sekolah berkarier di berbagai perusahaan asuransi, Richard merasa banyak ilmu yang ia dapatkan. Ia menilai pengalamannya bekerja di berbagai lingkungan tersebut sangat berharga, karena memberikan wawasan yang mendalam bagi dirinya dan membuat panggilan makin kuat untuk mengikuti industri asuransi. Richard berpendapat, industri asuransi juga merupakan industri yang sangat prospektif buat meniti karier. Prospek bisnis asuransi di Indonesia masih sangat cerah dan pesatnya masih sangat luas. Ia menceritakan, warga negara Indonesia jumlahnya kini sekitar 270 juta penduduk. Tapi penetrasi asuransi masih rendah. Menurut Richard, Indonesia adalah salah satu negara dengan penetrasi asuransi yang rendah di antara negara-negara emerging market di ASEAN, jika

**Potensi di industri asuransi masih sangat besar karena penetrasi masih rendah.**

bandingkan dengan Thailand, Filipina atau Vietnam. Padahal, dari sisi ekonomi, Indonesia paling besar.

Meskipun punya sepadang ilmu di dunia asuransi, Richard merasa dirinya masih perlu terus belajar sesuai saat ini. Sebab, industri asuransi kerap mengalami perubahan, baik perubahan regulasi hingga perubahan industri. Kemajuan teknologi juga memberikan tantangan baru bagi dirinya. Karena itu, ia mengembangkan karier di industri asuransi sebagai *never ending journey*. Richard menyebut, selama berkarier di asuransi, dia mendapat kesempatan berdiskusi dengan pelaku bisnis asuransi dari perusahaan lain hingga bertemu

dengan para ahli. Kebetulan, ia memang anak belajar. Richard menuturkan, ia sangat menikmati profesinya saat ini. Akibatnya, masih banyak tantangan di industri asuransi. Salah satunya, karena penetrasi masih rendah. Mengutip data Otoritas Jasa Keuangan (OJK), Richard menyebut, lisensi industri asuransi lebih tinggi dari siklus industri. Lisensi mencapai 31%, sementara industri baru 10%. Jadi, cukup banyak orang yang sudah punya asuransi tapi belum bertransaksi. Selain itu, Richard melihat penerapan asuransi hanya terkonsentrasi di tiga pulau utama di Indonesia. Dia menyebut, 80% dari kantor penjualan asuransi ada di tiga pulau tersebut, khususnya Jawa. Lalu, berdasarkan statistik, 90% premi asuransi jiwa yang terjadi dihasilkan dari tujuh provinsi tersebut. "Jadi, potensi masih banyak sekali," kata Richard bersemangat.

Richard tak menyangka masih banyak hal yang perlu diberikan di industri asuransi. Misalnya, menurut dia, proses klaim masih bisa disimplifikasi lebih lanjut. Selain itu, ketepatan produk juga harus lebih diloneng karena setiap orang itu memiliki kebutuhan yang berbeda.

Sebagai petinggi perusahaan asuransi, Richard merencanakan untuk lima tahun mendatang. Bagi Richard, bila ditanyakan seperti halnya, target bisnis bukan hanya untuk memantapkan pertumbuhan tapi jarak pendek. Ia menyimpulkan strategi agar Zurich Topas Life bisa berpartisipasi di lain *market*. Sebab, produk asuransi merupakan produk jangka panjang. Richard berkeinginan bisa menciptakan lebih banyak *margin* di Indonesia melalui Zurich Topas Life. Dia yakin, Zurich yang memiliki nama besar bisa menghadirkan inovasi produk dan layanan yang relevan bagi nasabah. ■



Dik: Pratiwi

|                |                                            |
|----------------|--------------------------------------------|
| Judul          | Sudah Menggemari Golf Sejak Masih Kecil    |
| Nama Media     | Kontan                                     |
| Newstrend      | Profil Presiden Direktur Zurich Topas Life |
| Halaman/URL    | hal 12                                     |
| Tanggal Berita | 13/01/2024                                 |
| Sentimen       | positive                                   |

## Sudah Menggemari Golf Sejak Masih Kecil

ORANG yang memiliki hobi olahraga golf banyak. Salah satunya, Presiden Direktur PT Zurich Topas Life Richard Ferryanto. Yang membedakan ia dengan orang lain, ia menggemari olahraga golf sejak masih kecil. "Saya sudah hobi golf sejak 12 tahun," kata dia.

Richard kecil memang gemar berolahraga. Sebelumnya, ia menggeluti olahraga tenis. Ia fokus berlatih tenis sejak usia 10 tahun. Ini yang membuat ia merasa jiwa kompetitifnya terasah.

Sembari terus menggeluti tenis, ia juga kerap bermain golf. Ia sering kali menghabiskan waktu

bersama keluarga melalui golf. Menurut dia, golf mengajarkan filosofi kehidupan dan dalam pekerjaan yang ia tekuni. Golf mengajarkan bila ingin menciptakan dampak tidak bisa instan. Pemain golf harus punya niat dan ketekunan agar jadi lebih baik dari waktu ke waktu.

Selain itu, pergerakan bermain golf pada dasarnya selalu sama. Tapi jika melakukan perubahan sedikit dan konsisten, bisa membawa perubahan signifikan. Dia menyebut bermain golf bisa membangun *muscle memory*.

Menurut Richard, organisasi juga perlu memiliki *muscle me-*

*mory* yang baik. Dengan begitu, organisasi bisa maju bersama-sama.

Ini juga dituangkannya di Zurich Topas Life. Ia mendorong tim membangun *muscle memory* yang baik dari cara berpikir, bertindak dan berinteraksi. Bila ada *muscle memory* yang kurang baik, harus segera diperbaiki.

Richard bilang, sosok yang sangat memotivasi dirinya adalah almarhum ayahnya, yang banyak menyampaikan kata-kata pendorong bagi dirinya. Ayahnya juga berpesan, tiap hari harus konsisten jadi lebih baik dari hari-hari sebelumnya.

|                |                                        |
|----------------|----------------------------------------|
| Judul          | Adu Jurus MSIG Life & BCA Life         |
| Nama Media     | Bisnis Indonesia                       |
| Newstrend      | Strategi Bisnis MSIG Life dan BCA Life |
| Halaman/URL    | hal 15                                 |
| Tanggal Berita | 15/01/2024                             |
| Sentimen       | positive                               |

## | TARGET BISNIS ASURANSI |

# Adu Jurus MSIG Life & BCA Life

Bisnis, JAKARTA — PT MSIG Life Insurance Indonesia Tbk (MSIG Life) menargetkan pertumbuhan bisnis 2024 dengan meningkatkan kualitas tenaga pemasar.

Per Desember 2023, perseroan mencatatkan pertumbuhan laba 27,9% setelah pajak menjadi Rp220 miliar dibandingkan dengan 2022 yang hanya Rp172 miliar.

Untuk mewujudkan pertumbuhan tersebut, ada beberapa strategi yang akan dilakukan perseroan pada tahun ini.

Head of Customer & Marketing Sinarmas MSIG Life Lukman Auliadi mengatakan perseroan akan melakukan pengembangan kapasitas penjualan seluruh kanal distribusi di perusahaan melalui penyediaan solusi finansial yang beragam dan inovatif.

“Pengembangan kualitas

tenaga pemasar juga dilakukan, serta pemantauan untuk pencapaian bauran produk yang *profitable* dan *sustainable* untuk jangka panjang,” katanya kepada *Bisnis*, Minggu (14/1).

Lukman melanjutkan, perusahaan akan terus menyediakan solusi perlindungan yang sesuai dengan kebutuhan setiap nasabah, baik melalui produk tradisional maupun produk asuransi yang dikaitkan dengan investasi (Paydi) yang masing-masing memiliki manfaat sesuai dengan kebutuhan nasabah.

Dalam laporan keuangan bulanan MSIG Life pada Desember 2023, perusahaan memperoleh pendapatan premi bruto Rp2,23 triliun, sedikit turun 1,67% dibandingkan dengan Rp2,27 triliun pada 2022. Tingkat solvabi-

litas atau *risk based capital* perusahaan mencapai 346%, jauh di atas *threshold* Otoritas Jasa Keuangan (OJK), yakni 120%.

Sementara itu, PT Asuransi Jiwa BCA (BCA Life) menargetkan pendapatan premi tahun ini Rp1,9 triliun setelah tahun lalu membukukan pertumbuhan 15% menjadi Rp1,6 triliun.

Presiden Direktur & CEO BCA Life Christine Setyabudhi mengatakan perusahaan berkomitmen untuk aktif menjalin kerja sama untuk memasarkan produk dengan berbagai mitra strategis.

Salah satu upaya itu adalah dengan terus menggarap *captive market* Grup BCA dan juga di luar grup yang dapat memperkuat posisi perusahaan di pasar. (Pernita H. Untari/  
*Rika Anggraeni*)

|                |                                                |
|----------------|------------------------------------------------|
| Judul          | NASABAH KALUT, PREMI AJB BUMIPUTERA KIAN SUSUT |
| Nama Media     | Bisnis Indonesia                               |
| Newstrend      | Perkembangan Pembayaran Klaim AJB Bumiputera   |
| Halaman/URL    | hal 17                                         |
| Tanggal Berita | 15/01/2024                                     |
| Sentimen       | negative                                       |

ASURANSI DALAM PENGAWASAN OJK |

NASABAH KALUT, PREMI AJB BUMIPUTERA KIAN SUSUT

Pemegang polis Asuransi Jiwa Bersama atau AJB Bumiputera 1912 barangkali diliputi dilema ketika harus membayar premi asuransi. Kegagalan itu berimbas pada realisasi premi AJB Bumiputera yang terus menyusut.

Ilham Anggrawan & Riko K. Mahana

nasabahindonesia.com

“

Perolehan premi dan kerja sama penutupan asuransi jauh dari target dan belum ada realisasi optimalisasi/pelepasan aset properti.

”

Berulasian laporan keuangan yang paling terakhir dipublikasikan perusahaan, total premi pada Januari–November 2023 mencapai Rp641,4 miliar.

Berdasarkan pengolahan data yang dilakukan Bisnis, rata-rata premi AJB Bumiputera setiap bulannya pada Mei–November 2023 hanya berkisar Rp33 miliar. Pada Mei 2023, AJB Bumiputera masih mampu mengumpulkan premi Rp40,5 miliar dalam satu bulan. Namun, premi bulanan terus hingga ke Rp36,2 miliar pada Oktober 2023.

Kepala Eksekutif Pengawasan Perencanaan, Penjaminan, dan Dana Pembiayaan (KPPDP) Dana Reasuransi OJK, Ogi Prastowo menyoroti perolehan premi AJB Bumiputera itu karena tidak sesuai dengan target, sehingga dia tidak menyeret hingga target premium.

“Perolehan premi dan kerja sama penutupan asuransi jauh dari target dan belum ada realisasi optimalisasi/pelepasan aset properti,” kata Ogi dalam wawancara pada Rabu (10/1).

Sejauh ini para pemegang polis barangkali menjadi salah satu faktor yang menghambat pengisian pembelian premi AJB Bumiputera. Di satu sisi, pemegang polis merasa klaim mereka akan tetap sulit diklaim sedangkan rutin membayar premi. Di sisi lain, jika mereka tidak membayar premi sesuai dengan ketentuan, salah satu risikonya adalah tidak bisa mendapatkan klaim sebagaimana klaim.

Premi dan klaim asuransi menjadi baik dan kewajiban yang saling berkaitan. Pemegang polis wajib mematuhi ketentuan jika perusahaan asuransi wajib membayar klaim ketika pemegang polis meninggal atau saat polis telah berakhir sesuai dengan kontrak.

Kebanyakan pemegang polis tentang klaim sulit cair bulan lalu akan. Uang klaim AJB Bumiputera masih menunggu dan banyak pemegang polis belum menerima bulanan. Mengingat laporan keuangan AJB Bumiputera per November 2023, masih terkapit ulang klaim senilai Rp3,08 triliun. Sementara itu, total pendapatan premi Rp641,4 miliar, hanya 7,9% dari total utang klaim. Begitu pun total pendapatan Rp787,7 miliar yang hanya 9,7% dari total utang klaim.

Per 27 Desember 2023, OJK menuntut AJB Bumiputera baru menyelesaikan pembayaran ekuitas yang senilai Rp15,1 miliar untuk 52.650 polis. Dana untuk pembayaran klaim seharusnya berasal dari pencatatan kelebihan dana jaminan.

Masih ada 33.884 polis yang belum membayar klaim asuransi, padahal sudah terdapat 86.519 pemegang polis perusahaan yang menyetor pengisian nilai manfaat (PNM) dari hasil mendapatkan klaim.

PENYERAH OJK Tidak tercapainya target atau program dalam RPK membuat OJK meminta AJB Bumiputera untuk melakukan evaluasi dan pelaksanaan rencana penyaliran kerangka (RPR). Kebijakan menjadi RPK AJB

Bumiputera belum dilakukan secara optimal. Selain premi, banyak program atau target yang ditetapkan dalam RPK tidak tercapai.

Perencanaan target bisnis, termasuk pembelian premi, oleh AJB Bumiputera menjadi tidak realistis karena perusahaan harus mampu membayar lunas seluruhnya dari hasil keuntungan mereka kepada para pemegang polis.

“OJK hingga saat ini masih menunggu hasil evaluasi RPK AJB Bumiputera 1912 yang komprehensif untuk memastikan tidak ada pengalangan atau keterlambatan atas RPK AJB,” ujar Ogi.

Sebelum ini, para karyawan dan Serikat Pekerja AJB Bumiputera mengaku belum mengetahui isi RPK perusahaan, sehingga baru belakangan manajemen Bumiputera dan OJK yang tahu post apa rencana-rencana yang ditetapkan dan akan dieksekusi.

Namun, terungkap bahwa salah satu isi RPK Bumiputera

Pemegang beraktivitas dengan latar belakang logo Asuransi Jiwa Bersama (AJB) Bumiputera di Jakarta.

adalah menyelesaikan pembayaran klaim tertunda pada 2027. Artinya, manajemen AJB Bumiputera menantikan bahwa tanggapan klaim bisa terlaksana tiga tahun lagi, dan OJK tidak keberatan dengan rencana itu.

Sekretaris Task Force AJB Bumiputera 1912 Audhina Maruwa menekankan perusahaan berencana membayar klaim setiap pekan. Perkiraan, klaim senilai Rp13,98 miliar untuk 33.884 polis dapat dituntaskan secara berkala sampai pertengahan Juni 2024, yang bersesuaian dari dana jaminan.

“Rekanatama baru sampai pertengahan Juni 2024. Kalau ada pendanaan baru, maka otomatis otomatisnya (pembayaran klaim) bisa lebih benar lagi yang akan dituntaskan. Jadi, selama ini kami sudah bergantung pada pendanaan yang ada (dana jaminan),” ujar Audi kepada Bisnis, belum lama ini.

Audhina diingatkan dari rencana pembayaran klaim untuk 33.884 polis sampai pertengahan Juni, berarti terdapat pembayaran klaim untuk sekitar 1.400 polis setiap pekan. Bumiputera mendalilkan pembayaran klaim bernilai di bawah Rp5 juta karena keterbatasan dana. Dengan asumsi pembayaran klaim pada semester I/2024 senilai Rp11,59 miliar, maka klaim untuk setiap polis rata-rata senilai Rp5,36 juta.

Audi menyatakan pembayaran klaim asuransi Bumiputera tetap berjalan dan mengupayakan kepada kondisi keuangan perusahaan. Saat ini, Bumiputera hanya mengalokasikan dana jaminan yang pengisiannya telah diterima OJK.

“Saat ini dana kami yang tersedia adalah dana jaminan, jadi itu yang sudah kami maksimalkan menanganai proses aset-aset yang lain,” jelasnya. □

Gedung Utama Bumiputera di Jakarta.

|                |                                                                                                                                                                                             |
|----------------|---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | Generali Punya Rasio RBC Jauh di Atas Batas Minimal                                                                                                                                         |
| Nama Media     | kontan.co.id                                                                                                                                                                                |
| Newstrend      | Catatan Kinerja Generali                                                                                                                                                                    |
| Halaman/URL    | <a href="https://keuangan.kontan.co.id/news/generali-punya-rasio-rbc-jauh-di-atas-batas-minimal">https://keuangan.kontan.co.id/news/generali-punya-rasio-rbc-jauh-di-atas-batas-minimal</a> |
| Tanggal Berita | 12/01/2024                                                                                                                                                                                  |
| Sentimen       | positive                                                                                                                                                                                    |

# Generali Punya Rasio RBC Jauh di Atas Batas Minimal

Jumat, 12 Januari 2024 / 17:15 WIB

       INDEKS BERITA

ILUSTRASI. Ilustrasi kantor Asuransi Generali di Jakarta. KONTAN/Muradi/2018/06/28

Reporter: **Shifa Nur Fadila** | Editor: **Tendi Mahadi**

KONTAN.CO.ID - JAKARTA. PT Asuransi Jiwa Generali Indonesia (Generali Indonesia) siap berkontribusi dalam mendongkrak kondisi kesehatan industri asuransi dengan memperkuat permodalan dan kondisi finansial perusahaan.

*Chief Marketing Officer* Generali Indonesia Vivin Arbianti Gautama mengatakan secara permodalan Generali Indonesia masih cukup kuat dan memiliki kesehatan finansial perusahaan tergolong sehat.

|                       |                                                                                                                                                                                                                 |
|-----------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | MNC Life Yakin Pertumbuhan Bancassurance Akan Berkembang di 2024                                                                                                                                                |
| <b>Nama Media</b>     | infoekonomi.id                                                                                                                                                                                                  |
| <b>Newstrend</b>      | Proyeksi Kinerja Bancassurance Menurut MNC Life                                                                                                                                                                 |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://infoekonomi.id/2024/01/mnc-life-yakin-pertumbuhan-bancassurance-akan-berkembang-di-2024/">https://infoekonomi.id/2024/01/mnc-life-yakin-pertumbuhan-bancassurance-akan-berkembang-di-2024/</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 12/01/2024                                                                                                                                                                                                      |
| <b>Sentimen</b>       | positive                                                                                                                                                                                                        |

KEUANGAN

## MNC Life Yakin Pertumbuhan Bancassurance Akan Berkembang di 2024

By **Syifa** Januari 12, 2024



- Advertisement -

**InfoEkonomi.ID** – PT MNC Life Assurance (MNC Life) memandang kanal bancassurance memiliki potensi tumbuh signifikan di 2024 ini. Hal ini didorong oleh adanya peningkatan daya beli masyarakat.

Presiden Direktur PT MNC Life Assurance Risyie Dillianti, mengatakan produk tradisional yang dijual melalui bank saat ini berhasil meraih tingkat kepercayaan yang tinggi dari masyarakat. Hal ini terutama berbeda dengan produk unit link yang belakangan ini mengalami penurunan kepercayaan.

|                       |                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Prudential Indonesia Raih ISO 37001:2016 Terkait GCG SMAP                                                                                                                                 |
| <b>Nama Media</b>     | swa.co.id                                                                                                                                                                                 |
| <b>Newstrend</b>      | Prudential Indonesia Raih Sertifikasi ISO Manajemen Anti Penyuapan                                                                                                                        |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://swa.co.id/swa/trends/prudential-indonesia-raih-iso-370012016-terkait-gcg-smap">https://swa.co.id/swa/trends/prudential-indonesia-raih-iso-370012016-terkait-gcg-smap</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 12/01/2024                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | positive                                                                                                                                                                                  |

## Prudential Indonesia Raih ISO 37001:2016 Terkait GCG SMAP

by **Eva Martha Rahayu** - January 12, 2024



**P**T Prudential Life Assurance (Prudential Indonesia) berhasil menjadi perusahaan asuransi jiwa *joint venture* pertama yang meraih sertifikasi global ISO 37001:2016 terkait Sistem Manajemen Anti Penyuapan (SMAP). Pencapaian ini tidak lepas dari upaya perusahaan yang menjalankan tata kelola perusahaan yang baik (*good corporate governance*) dalam menjalankan operasional bisnisnya.

Pencapaian Prudential Indonesia meraih sertifikasi ISO 37001:2016 sesuai dengan arahan Otoritas Jasa Keuangan (OJK) kepada Pelaku Usaha Jasa Keuangan untuk mengimplementasikan Sistem Manajemen Anti Penyuapan, sebagai upaya dalam menumbuhkan budaya anti suap di lingkungan perusahaan.

|                |                                                                                                                                                                                                                   |
|----------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | Kiprah AXA Mandiri, 20 Tahun Hadirkan Produk yang Inovatif                                                                                                                                                        |
| Nama Media     | swa.co.id                                                                                                                                                                                                         |
| Newstrend      | Advertorial AXA Mandiri                                                                                                                                                                                           |
| Halaman/URL    | <a href="https://swa.co.id/swa/business-update/kiprah-axa-mandiri-20-tahun-hadirkan-produk-yang-inovatif-2">https://swa.co.id/swa/business-update/kiprah-axa-mandiri-20-tahun-hadirkan-produk-yang-inovatif-2</a> |
| Tanggal Berita | 12/01/2024                                                                                                                                                                                                        |
| Sentimen       | positive                                                                                                                                                                                                          |

# Kiprah AXA Mandiri, 20 Tahun Hadirkan Produk yang Inovatif

by **Wicky Rachman** - January 12, 2024

Perusahaan asuransi jiwa mengamati peningkatan literasi masyarakat terhadap asuransi pada masa pandemi dan pascapandemi Covid-19. PT AXA Mandiri Financial Services (AXA Mandiri) merespons hal ini dengan melakukan diversifikasi dan meluncurkan produk asuransi terbaru di sepanjang tahun ini.

Pada Oktober lalu, misalnya, AXA Mandiri meluncurkan Asuransi Mandiri Flexi Proteksi. Produk asuransi terbaru ini memberikan manfaat perlindungan jiwa dan kesehatan, serta perlindungan dari 77 kondisi kritis. Selain itu produk ini juga memberikan fleksibilitas pembayaran premi sesuai dengan pilihan manfaat, dengan premi mulai dari Rp 200 ribu perbulan; serta pengembalian premi hingga 120% dari total premi dasar jika tidak terjadi klaim dan risiko selama masa asuransi.

Saat ini, lebih dari 25 produk asuransi AXA Mandiri yang dipasarkan melalui berbagai kanal pemasaran. "Untuk kanal *in-branch* melalui *financial advisor* serta staff Bank di Bank Mandiri dan Bank Syariah Indonesia. Selain itu, ada penjualan melalui *corporate solution* untuk nasabah korporat dan ada juga yang via *telemarketing*," kata Rudi Nugraha, Direktur Penjualan AXA Mandiri.

Rudi menyampaikan, portofolio produk asuransi AXA Mandiri itu menyodorkan sederet solusi perlindungan yang dapat dipilih sesuai dengan kebutuhan masyarakat. Di antaranya, Asuransi Mandiri Secure CritiCare (MSCC), sebagai solusi perlindungan dwiguna yang berlimpah manfaat.

Asuransi Mandiri Secure CritiCare, menyediakan manfaat perlindungan penyakit kritis, yaitu kanker, jantung, stroke, dan gagal ginjal dari stadium awal hingga akhir, manfaat meninggal dunia hingga 250% uang pertanggungan (UP) hingga kenaikan UP meninggal dunia sebesar 3% setiap tahun tanpa penambahan premi sesuai dengan ketentuan polis.

|                       |                                                                                                                                                                                                                                           |
|-----------------------|-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| <b>Judul</b>          | Engap-engapan, OJK Awasi Ketat 7 Perusahaan Asuransi dan 14 Dana Pensiun                                                                                                                                                                  |
| <b>Nama Media</b>     | wartaekonomi.co.id                                                                                                                                                                                                                        |
| <b>Newstrend</b>      | Perusahaan Asuransi Bermasalah                                                                                                                                                                                                            |
| <b>Halaman/URL</b>    | <a href="https://wartaekonomi.co.id/read525678/engap-engapan-ojk-awasi-ketat-7-perusahaan-asuransi-dan-14-dana-pensiun">https://wartaekonomi.co.id/read525678/engap-engapan-ojk-awasi-ketat-7-perusahaan-asuransi-dan-14-dana-pensiun</a> |
| <b>Tanggal Berita</b> | 12/01/2024                                                                                                                                                                                                                                |
| <b>Sentimen</b>       | negative                                                                                                                                                                                                                                  |



Warta Ekonomi, Jakarta - Otoritas Jasa Keuangan (OJK) mengaku terus memantau perusahaan asuransi yang sakit dan berpotensi tidak dapat melakukan kewajibannya membayarkan klaim kepada pemegang polis.

Adaptasi sendiri

Sebelumnya, pada November - Desember 2023, OJK mencabut izin usaha PT Asuransi Jiwa Prolife Indonesia (dahulu PT Asuransi Jiwa Indosurya Sukses) dan PT Asuransi Purna Arthanugraha.

|                |                                                                                                                                                                                                                                   |
|----------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | Indonesia Re berikan bantuan ke Panti Lansia Santa Anna Jakarta                                                                                                                                                                   |
| Nama Media     | antaranews.com                                                                                                                                                                                                                    |
| Newstrend      | TJSL Indonesia Re                                                                                                                                                                                                                 |
| Halaman/URL    | <a href="https://www.antaranews.com/berita/3913749/indonesia-re-berikan-bantuan-ke-panti-lansia-santa-anna-jakarta">https://www.antaranews.com/berita/3913749/indonesia-re-berikan-bantuan-ke-panti-lansia-santa-anna-jakarta</a> |
| Tanggal Berita | 13/01/2024                                                                                                                                                                                                                        |
| Sentimen       | positive                                                                                                                                                                                                                          |

## Indonesia Re berikan bantuan ke Panti Lansia Santa Anna Jakarta

Sabtu, 13 Januari 2024 00:14 WIB



Direktur Utama Indonesia Re Benny Waworuntu (kiri) memberikan bantuan kepada perwakilan dari Panti Lansia Santa Anna di Penjaringan. [ANTARA/HO-Indonesia Re]

“Kegiatan ini sebagai bentuk kepedulian terhadap sesama serta merupakan rangkaian kegiatan Natal Bersama Kementerian BUMN dan BUMN Tahun 2023”

Jakarta [ANTARA] - PT Reasuransi Indonesia Utama (Persero) atau Indonesia Re mengunjungi sekaligus memberikan bantuan sebesar Rp200 juta ke Panti Lansia Santa Anna di Penjaringan, Jakarta Utara.

Kegiatan tersebut dilaksanakan secara berkolaborasi dengan perusahaan BUMN lainnya yang tergabung sebagai penanggung jawab kegiatan aksi sosial untuk wilayah Jabodetabek, yakni Biofarma, Danareksa, Patrajasa, dan Bank Mandiri Taspen.

\*Kegiatan ini sebagai bentuk kepedulian terhadap sesama serta merupakan rangkaian kegiatan Natal Bersama Kementerian BUMN dan BUMN Tahun 2023,\* kata Direktur Utama Indonesia Re Benny Waworuntu dalam keterangan resmi di Jakarta, Jumat.

|                |                                                                                                                                                                                                                                                                                   |
|----------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| Judul          | 8 Buronan Kakap Indonesia Paling Dicari Interpol, Harun Masiku Masih Misterius                                                                                                                                                                                                    |
| Nama Media     | bisnis.com                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| Newstrend      | Keberadaan Pemegang Saham Wanaartha Life Evelina Pietruschka                                                                                                                                                                                                                      |
| Halaman/URL    | <a href="https://kabar24.bisnis.com/read/20240114/16/1732137/8-buronan-kakap-indonesia-paling-dicari-interpol-harun-masiku-masih-misterius">https://kabar24.bisnis.com/read/20240114/16/1732137/8-buronan-kakap-indonesia-paling-dicari-interpol-harun-masiku-masih-misterius</a> |
| Tanggal Berita | 14/01/2024                                                                                                                                                                                                                                                                        |
| Sentimen       | negative                                                                                                                                                                                                                                                                          |

## 8 Buronan Kakap Indonesia Paling Dicari Interpol, Harun Masiku Masih Misterius

*Daftar red notice interpol asal Indonesia tercatat sebanyak 8 orang dengan memiliki beragam kasus mulai dari gembong narkoba kelas kakap hingga penipuan.*



Anshary Madya Sukma - Bisnis.com

Minggu, 14 Januari 2024 | 15:55

Share



Daftar buronan warga negara Indonesia yang dirilis oleh interpol/Interpol

Smallest Font  Largest Font

Bisnis.com, JAKARTA - Daftar **red notice interpol** asal Indonesia tercatat sebanyak 8 orang. Mereka yang berada dalam status **buronan** itu memiliki beragam kasus mulai dari gembong **narkoba** kelas kakap hingga penipuan.

|                |                                              |
|----------------|----------------------------------------------|
| Judul          | Iklan - PT ASURANSI JIWA ADISARANA WANAARTHA |
| Nama Media     | Kontan                                       |
| Newstrend      | Perkembangan Likuidasi Wanaartha Life        |
| Halaman/URL    | Pg5                                          |
| Tanggal Berita | 15/01/2024                                   |
| Sentimen       | positive                                     |

**PENGUMUMAN TATA CARA PEMBERIAN KONFIRMASI PERSETUJUAN PROSES LIKUIDASI  
PT ASURANSI JIWA ADISARANA WANAARTHA (DALAM LIKUIDASI)**

Tim Likuidasi telah mengumumkan Rencana Tata Cara Penyelesaian dan Pembagian Kekayaan Hasil Likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Dalam Likuidasi) pada tanggal 12 Januari 2024 melalui website <https://timlikuidasiwanaartha.com>, yang memuat antara lain mengenai tata cara pemberian konfirmasi persetujuan proses likuidasi (*voting*). Sehubungan dengan hal tersebut, bersama ini Tim Likuidasi menyampaikan beberapa hal sebagai berikut:

1. Bahwa Tim Likuidasi mengundang kepada seluruh Pemegang Polis yang tercantum pada Daftar Tagihan Pemegang Polis Yang Diakui dan Diakui Sementara Tanggal 9 Januari 2024, untuk memberikan konfirmasi persetujuan proses likuidasi (*voting*).
2. Tata cara pemberian konfirmasi tersebut dapat dilakukan dengan **memilih salah satu media** sebagai berikut:
  - a. Aplikasi Likuidasi Wanaartha;
  - b. WhatsApp Admin Tim Likuidasi; atau
  - c. Penyampaian surat melalui kurir tercatat ke kantor PT WAL (DL).
3. Pemberian konfirmasi persetujuan dapat berupa:
  - a. Persetujuan (**Vote Setuju**) terhadap proses likuidasi sebagaimana diatur dalam Rencana Tata Cara Penyelesaian Dan Pembagian Kekayaan Hasil Likuidasi PT WAL (DL) serta POJK No. 28/2015; atau
  - b. Penolakan (**Vote Tidak Setuju**) terhadap proses likuidasi sebagaimana diatur dalam Rencana Tata Cara Penyelesaian Dan Pembagian Kekayaan Hasil Likuidasi PT WAL (DL) serta POJK No. 28/2015.
4. **Batas waktu pemberian konfirmasi persetujuan adalah selambat-lambatnya pada tanggal 29 Januari 2024 pukul 16.00 WIB (waktu penerimaan oleh Tim Likuidasi).**
5. Apabila Pemegang Polis tidak memberikan konfirmasi hingga batas waktu yang ditentukan, maka Pemegang Polis tersebut dianggap tidak memberikan persetujuannya terhadap proses likuidasi sehingga tagihannya dikeluarkan dari Daftar Tagihan Kreditor Pemegang Polis Yang Diakui dan Diakui Sementara.
6. Tim Likuidasi telah menyampaikan mengenai Rencana Tata Cara Penyelesaian dan Pembagian Kekayaan Hasil Likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Dalam Likuidasi) dan tata cara pemberian persetujuan ini melalui berbagai media, antara lain website Tim Likuidasi, Pengumuman Aplikasi Likuidasi Wanaartha, Rapat Kreditor tanggal 12 Januari 2024, pengumuman dalam akun media sosial Tim Likuidasi dan pemberitaan media online, sehingga seluruh Pemegang Polis sepatutnya telah mengetahui mengenai hal ini.
7. Rencana Tata Cara Penyelesaian dan Pembagian Kekayaan Hasil Likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Dalam Likuidasi) dapat diakses melalui website dengan alamat <https://timlikuidasiwanaartha.com> atau dengan memindai barcode di bawah ini:



Demikian Pengumuman ini kami sampaikan sebagai pemberitahuan kepada Pemegang Polis yang mendaftar dalam likuidasi untuk memenuhi asas publisitas, agar seluruh Pemegang Polis dapat mengetahui tata cara penyelesaian dan pembagian kekayaan hasil likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Dalam Likuidasi).

Jakarta, 15 Januari 2023

**TTD**

**Tim Likuidasi PT Asuransi Jiwa Adisarana Wanaartha (Dalam Likuidasi)**

|                |                                               |
|----------------|-----------------------------------------------|
| Judul          | Berita Foto - PREMI ASURANSI JIWA AKAN TUMBUH |
| Nama Media     | Bisnis Indonesia                              |
| Newstrend      | Proyeksi Kinerja Industri Asuransi Jiwa       |
| Halaman/URL    | Pg14                                          |
| Tanggal Berita | 15/01/2024                                    |
| Sentimen       | positive                                      |

## PREMI ASURANSI JIWA AKAN TUMBUH



Bisnis/Himawan L Nugraha

**Pekerja membersihkan** kaca berlogo perusahaan asuransi jiwa di kantor Asosiasi Asuransi Jiwa Indonesia (AAJI), Jakarta, Sabtu (13/1). Otoritas Jasa Keuangan (OJK) memproyeksikan premi asuransi jiwa hanya tumbuh *single digit* pada tahun ini. Kepala Eksekutif

Pengawas Perasuransian, Penjaminan, dan Dana Pensiun OJK Ogi Prastomiyono menyatakan proyeksi tersebut seiring dengan berakhirnya pandemi Covid-19 dan telah terbentuknya ekuilibrium baru untuk produk *unit-linked* di tengah implementasi SEOJK Paydi.